

Wir verlieren Aufträge nicht an bessere Produkte,
bessere Dienstleistungen, bessere Preise ...
sondern an bessere Verkäufer.



Irgendwann blickt man auf das zurück, was man getan hat.

Und auf das, was man hätte tun können.

Das Unternehmen **kreuter: neukunden mit garantie!** in Witten ist ein führender Anbieter von Trainings, Beratung und Coaching für den Vertrieb in Deutschland, Österreich und der Schweiz. Wir arbeiten branchenübergreifend mit Vertriebsführungskräften sowie Vertriebsmitarbeitern im Innen- und Außendienst.

Unsere Schwerpunktthemen sind: Neukundengewinnung, Kundenrückgewinnung, Vertriebsorganisation, Angebotsmanagement und das Marketinginstrument Messe.

Was uns auszeichnet: Unsere Kunden erzielen mit unserer Arbeit messbare Vertriebsfolge!

Pro Jahr betreuen wir etwa 35 Vertriebsorganisationen. Der Schwerpunkt liegt im Mittelstand. Doch auch Großunternehmen nutzen unser Know-how: Miele, SCA, Shell, Exxon, AEG, VW, Sony, Philips, T-Mobile, Telekom, Lufthansa usw.

Wir suchen Sie als

VertriebspartnerIn (freiberuflich)

Aufgabenprofil:

Sie sind Verkaufsprofi und möchten nebenberuflich Ihr Einkommen durch die Vermarktung von Seminaren eines der bekanntesten Verkaufstrainer Deutschlands maßgeblich verbessern.

Ihre **Kernaufgaben** beinhalten im Folgenden:

1. Vertrieb von offenen Seminaren (SALESMASTMERS® & Friends, Neukunden mit Garantie®, Vertriebsoffensive)
2. Vermittlung von Inhouseseminaren.

Art der Tätigkeit:

Sie erwartet eine freiberufliche und sehr flexible Tätigkeit.

Sie akquirieren am Telefon, durch Xing, Foren, Newsletter, Empfehlungsmarketing und Direktansprache vor Ort bei unseren Großveranstaltungen.

Leistungen:

Sie erhalten eine Vergütung in Form von Provisionen auf verkaufte Seminarkarten bzw. auf vermittelte Neukunden.

Sie erhalten eine kompetente Einarbeitung und Schulung.

Sie besuchen Veranstaltungen mit TOP Referenten und optimieren so Ihre verkäuferischen Fähigkeiten. Seminarteilnahmegebühren inkl. Tagungspauschale übernehmen wir für Sie.

Sie erhalten vorgefertigtes Akquisematerial gestellt.

Qualifikation:

Sie haben umfassende Erfahrung im Vertrieb gesammelt und wissen aus praktischer Erfahrung, worauf es im Verkauf ankommt.

Wir erwarten eine engagierte und kommunikative Persönlichkeit, gute Umgangsformen und ein kundenorientiertes Auftreten.

Bewerbung:

Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen senden Sie bitte ausschließlich per e-mail an info@dirkkreuter.de

Für Fragen im Vorfeld Ihrer Bewerbung steht Ihnen Herr Carsten Drüber unter Tel. 0800 – 5 73 88 37 gerne zur Verfügung.

Bitte nutzen Sie auch die Informationen auf unserer Webseite www.DirkKreuter.de

kreuter[®]
neukunden mit garantie!